



## Vi välkomnar vår nya tekniska säljare i region öst!

**Du som har ett stort tekniskt intresse och drivs av att utveckla goda kundrelationer har hittat nästa spännande utmaning i livet.**

Hos oss får du tillsammans med ett team av erfarna och kompetenta kollegor bygga relationer med både nya och befintliga kunder för att säkerställa att de har den bästa helhetslösningen för sin verksamhet. Detta innebär både försäljning och leveransutbildning av totalstationer, mjukvaror, GPS och laser.

Region öst täcker Stockholmsområdet upp till Gävle norrut, till Västerås västerut och till Jönköping och Kalmar söderut. Placeringsort är flexibel inom detta område.

### **Du kommer passa väldigt bra in hos oss om du**

- Har en 2-årig geodetisk utbildning och/eller har arbetat minst 1 år som mätningstekniker eller utsättare.
- Har erfarenhet av försäljning inom bygg- eller mätbranschen.
- Har grundläggande kunskaper i CAD/ritprogram.
- Trivs med att arbeta självständigt och planera din egen tid efter satta mål.
- Är strukturerad och gillar att arbeta efter utmanande mål.
- Drivs av att söka upp nya kunder och bygga långvariga relationer.
- Är bekväm med att kommunicera både på svenska och engelska i tal och skrift.
- Har B-körkort, vi erbjuder förmånsbil.

### **Vi är stolta över att kunna erbjuda dig**

- En platt organisation där prestigelöshet och samarbete är nyckelord.
- En väldigt spännande produktportfölj som ligger i teknisk framkant.
- En spännande och varierande tjänst där du växer och utvecklas tillsammans med dina kollegor.
- Härliga kollegor som trivs tillsammans.

Vi tror starkt på jämställdhet och ser därför fram emot sökanden av alla kön, åldrar och bakgrunder.

Om du vill veta mer om tjänsten är du välkommen att kontakta regionchef Magnus Stenberg på 08-754 93 93 / [magnus.stenberg@trimtec.se](mailto:magnus.stenberg@trimtec.se) eller personalansvarig Calle Markowicz på 08-633 63 87 / [calle.markowicz@trimtec.se](mailto:calle.markowicz@trimtec.se).

Sök tjänsten genom LinkedIn: <https://www.linkedin.com/jobs/view/2802556879/>

Eller skicka ditt CV till [ansokan@trimtec.se](mailto:ansokan@trimtec.se)

Senast 12 december vill vi ha din ansökan, men vi hoppas att du söker direkt eftersom vi kommer kalla till intervju löpande.

Vi ser fram emot att höra mer om dig, varmt välkommen med din ansökan!



*Trimtec-gruppen är en av Sveriges största återförsäljare av mätinstrument. Vi är ett modernt bolag med ca 50 anställda inom försäljning, support, service och utbildning. Vi finns idag i Malmö, Göteborg, Karlstad, Sundsvall, Umeå samt i Kista där vi har vårt huvudkontor med butik och service. Trimtec AB är en auktoriserad distributör för Trimbles affärsområden Geospatial och Spectra Precision. Vi säljer och marknadsför Totalstationer, GPS/GNSS, Fältdatorer, UAS, Skanner, GIS-produkter samt bygglaser bland annat. Vi har även en av Sveriges modernaste hyresparker. Vi erbjuder våra kunder högkvalitativa instrument och riktigt bra service för att deras vardag ska kunna optimeras.*

*Trimtec-gruppen är en företagsgrupp bestående av Trimtec AB och BuildningPoint Scandinavia.*

*Vi arbetar värderingsstyrt och de fem värdeord som vi utgår ifrån när vi gör våra vägval för att nå våra uppsatta mål är: Kvalité, Ekonomi, Kunskap, Trygghet och Tillgänglighet.*